

Microsoft 365 Copilot kkv-szemmel: mire jó, mennyibe kerül, megéri-e a havidíj?

Az elmúlt egy évben szinte minden vállalkozó találkozott már a Copilot szóval: felugrik az Office-ban, ott van a Windows tálcáján, és a Microsoft is erősen tolja. A kérdés, ami a legtöbb kisvállalkozóban megfogalmazódik, mégis egyszerű: kell ez nekem, és ha igen, mennyiért?

Nézzük meg józanul, felhajtás nélkül.

Először is: nem egy Copilot van

Ez a leggyakoribb félreértés forrása. A „Copilot” ma egy márkanév, ami alatt több, egymástól jelentősen eltérő termék fut.

Van a **Copilot Chat**, ami lényegében egy beszélgetős AI-asszisztens, ez az üzleti Microsoft 365-előfizetésekben ma már külön díj nélkül elérhető. Ezzel lehet szöveget íratni, ötletelni, dokumentumot összefoglaltatni, weben kerestetni.

És van a **Microsoft 365 Copilot**, a fizetős bővítmény. Ez az, ami valóban belenyúl a saját céges adatainkba: látja a leveleinket, a Teams-értekezleteinket, a SharePoint-on tárolt fájljainkat, és ezekre támaszkodva dolgozik. Ez a különbség lényege — nem az, hogy „okosabb”, hanem hogy **ismeri a cég belső anyagait**.

Aki tehát csak szövegírásra szeretné használni, annak jó eséllyel nem kell fizetnie semmit. Aki viszont azt szeretné, hogy az asszisztens tudja, mi hangzott el a keddi értekezleten, annak igen.

Mire jó a gyakorlatban?

A legerősebb visszajelzések három területről érkeznek. Az **értekezletek** összefoglalása a Teamsben: a megbeszélés után azonnal ott a jegyzőkönyv a vállalt feladatokkal. A **levelezés**: hosszú e-mail-szálak lényegének kiszedése, válaszjavaslatok. És az **Excel**: adatok elemzése, képletek megírása anélkül, hogy tudnánk, hogyan kell FKERES-t írni.

Ahol viszont csalódás szokott lenni: a PowerPoint-prezentációk generálása gyakran sablonos, a Word hosszabb szövegei pedig sokszor átdolgozást igényelnek. Nem varázspálca, hanem gyorsító.

És a pénz?

Itt jön a legfontosabb figyelmeztetés, mert 2026 nyarán komoly változás történt: a Microsoft július 1-jei hatállyal átalakította a Microsoft 365 csomagszerkezetét és árazását, ami több csomagnál érzékelhető emelést jelentett. Aki most újít meg előfizetést, jó eséllyel magasabb számlát kap, mint tavaly.

A 300 főnél kisebb szervezeteknek szánt Copilot-bővítmény listaára jelenleg felhasználónként havi 21 dollár körül mozog, jelenleg akciósan ennél alacsonyabban, éves hűségvállalás mellett. **De ez csak a bővítmény ára.** A Copilot ugyanis nem önálló termék: mindig kell alá egy megfelelő Microsoft 365 üzleti előfizetés is. A valós összeg tehát a kettő együtt, ez az a pont, ahol a legtöbbben alul tervezik a költséget.

Mindezek az árak nettó, tájékoztató jellegű összegek, és az akciós konstrukciók határidőhöz kötöttek. Aláírás előtt mindig érdemes az aktuális ajánlatot leellenőrizni.

Megéri?

A számolás egyszerűbb, mint hinnénk. Vegyük egy irodai munkatárs teljes órabérét járulékokkal együtt. Ha a Copilot napi fél órát megspórol neki, az havonta nagyjából tíz óra. A legtöbb magyar bérszinten ez a tíz óra jóval többet ér, mint a licenc havidíja.

A feltételes mód viszont fontos: **ez csak akkor jön ki**, ha az illető tényleg használja. A tapasztalat az, hogy betanítás nélkül a megvásárolt licencek jelentős része hetek alatt elhal. A pénz nem a licencen múlik, hanem azon, hogy valaki megmutatja-e a kollégáknak, mire jó.

Amit ma megtehet

Ne vegyen licencet elsőre. Nézze meg, hogy a meglévő előfizetésében elérhető-e már az ingyenes Copilot Chat, és próbálja ki két hétig. Utána válasszon ki egyetlen embert a cégben, akinek a legtöbb az értekezlete és a levele, neki vegyen egy licencet.

Ha nála kijön a matek, akkor terjessze ki. Ha nem, akkor spórolt.

Az AI-nál is ugyanaz a szabály, mint minden más beruházásnál: nem attól lesz megtérülés, hogy megvettük, hanem attól, hogy használjuk.

Pintér János