



A Nógrád Vármegyei
Kereskedelmi és Iparkamara
online kiadványa

I. ÉVFOLYAM 5. SZÁM

Aktualitások szakértő tanácsadóinktól

Tisztelt Vállalkozók!

Örömmel ajánljuk figyelmükbe a Kamarai Szakmai Szemle ötödik számát, amely ezúttal is azzal a céllal készült, hogy egy helyen gyűjtse össze azokat az aktuális szakmai információkat, amelyek segíthetik a vállalkozások mindennapi működését és fejlődését.

Kiadványunkban a Nógrád Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara konzorciumi vezetése mellett 7 területi kamara együttműködése által életre hívott, a vállalkozások számára térítésmentesen elérhető, 15 szakterületet lefedő Tanácsadói Hálózat szakértői osztják meg tapasztalataikat, elemzéseiket és az adott szakterület legfontosabb aktualitásait.

Szakértőink teljes névsorát és elérhetőségét az alábbi linken találják:

[KATTINTSON IDE SZAKÉRTŐINK ELÉRHETŐSÉGEIÉRT](#)

Bízunk benne, hogy a Kamarai Szakmai Szemle hasznos útmutatóként szolgál majd vállalkozásuk számára.

Jó olvasást kívánunk!

**Nógrád Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara
Békés Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara
Borsod-Abaúj-Zemplén Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara
Hajdú-Bihar Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara
Heves Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara
Somogyi Kereskedelmi és Iparkamara
Szabolcs-Szatmár-Bereg Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara**

„A guruló kő nem mohásodik”

– avagy a PDCA ciklus szerepe a vállalkozás sikerében

A vállalkozások életében a fejlődés nem lehet alkalmi döntés vagy időszakos kampány. A piac, a vevői elvárások, a technológia és a versenytársak folyamatosan változnak, ezért azok a cégek tudnak hosszú távon sikeresek maradni, amelyek tudatosan fejlesztik működésüket. Aki fejleszt termékeit, szolgáltatásait és kínálatát, az előrehalad. Aki azonban a vállalkozás irányítási rendszerét is fejleszt, az nemcsak növekedést ér el, hanem stabil alapokat teremt a minőségi működéshez is. Egy jól működő rendszer képes biztosítani, hogy a vállalkozás ne véletlenszerűen, hanem tudatosan és következetesen érje el céljait.

[BŐVEBBEN](#)

Mérlegen a gazdasági szereplők

A közbeszerzési jogorvoslat régi kiindulópontja, hogy a jogsértésért elsősorban az ajánlatkérő felel tekintettel arra, hogy ő indítja az eljárást, amelynek során döntéseket hoz, végül pedig megkötí, esetleg módosítja a szerződést. Az eljárásban ajánlattevőként részt vevő gazdasági szereplő ehhez képest jellemzően kérelmezőként, legfeljebb a jogellenes szerződésmódosítás, vagy a jogtalan eljárás-mellőzés másik szerződő feleként került a Közbeszerzési Döntőbizottság elé. Az uniós forrásokhoz való hozzáféréshez szükséges törvénymódosításokat tartalmazó 2026. évi XVIII. törvény ezt a képet ugyan nem fordítja meg, de részletszabályok szintjén érezhető változást hoz. Megemlítendő továbbá, hogy ugyanezen a napon a Döntőbizottság közzétette a bírságolás elveiről és a tipikus bírságmértékekről szóló közleményét is.

[BŐVEBBEN](#)

Zöld védjegyek

Az Európai Unió Szellemi Tulajdoni Hivatala (EUIPO) "Zöld európai uniós védjegyek" című jelentése és annak 2023. évi aktualizált változata szerint a zöld európai uniós védjegyek (EU védjegyek) aránya tovább nő. Ez annak az eredménye, hogy a fenntarthatóság egyre fontosabb az európai vállalkozások és/vagy termékeik, vagy szolgáltatásaik számára. A zöld márkajelzés és az állítások iránti érdeklődés növekedése összhangban van az EU e téren tett fokozott erőfeszítéseivel. A zöldrefestés és a valótlan vagy nem átlátható fenntarthatósági nyilatkozatok és címkék problémájának kezelése az európai zöld megállapodás részeként előkelő helyen szerepel az EU prioritásainak listáján.

[BŐVEBBEN](#)

A NAV már többet tud a vállalkozásáról, mint gondolná

– Hogyan változtatja meg a digitalizáció az adóellenőrzést?

Az elmúlt években gyökeresen átalakult a magyar adóhatóság működése. Míg korábban egy ellenőrzés gyakran azzal kezdődött, hogy a revizor bekérte a vállalkozás könyvelését, számláit és nyilvántartásait, ma sok esetben éppen fordítva történik: az adóhatóság előbb látja az adatokat, és csak ezt követően dönt arról, szükséges-e további vizsgálat. Az Online Számla rendszer, az online és e-pénztárgépek, a nyugtaadat-szolgáltatás, az áfa- és más adóbevallások, valamint a foglalkoztatással kapcsolatos adatok egyre részletesebb digitális képet rajzolnak ki egy vállalkozás működéséről.

[BÖVEBBEN](#)

Amikor a funkció a cél – Miért egy 130 éves építészeti elv a modern vizuális kommunikáció túlélésének záloga?

A felülettervezés és az arculatépítés világában létezik egy makacs tévhit: a dizájn elsődleges feladata, hogy valami „szép” legyen. Valójában azonban a tisztaság és az egyszerűség elve az, ami sosem okoz csalódást a piacon. A professzionális tervezés arany szabálya, hogy egy arculat minden egyes elemének, színének, formájának és méretének hajszálpontos, logikusan megindokolható feladata van. Amint a sallang eltűnik, a forma azonnal élettel telik meg és elkezdi szolgálni a vállalatot.

[BÖVEBBEN](#)

Nyugtaadat-szolgáltatás technikai szemszögből

2026. szeptember 1-jétől a nyugtaadatok elektronikus továbbítása szélesebb vállalkozói kört érint. A kézzel vagy számítógéppel kiállított nyugták adatait is el kell juttatni a NAV-hoz; a választott megoldástól függ, hogy ez napi összeítésként, kézi rögzítéssel vagy automatikusan történik. A türelmi idő nem a felkészülés elhalasztását jelenti: a folyamatot, a jogosultságokat és az eszközöket időben érdemes kipróbálni. Nincs minden vállalkozás számára egyformán jó rendszer. Más megoldás célszerű annak, aki havonta csak néhány nyugtát állít ki és más annak, akinél naponta több tucat értékesítés történik.

[BÖVEBBEN](#)

AI a marketingben: tartalom, közösségi média és hirdetés házon belül

A marketing sok kisvállalkozónál a „majd egyszer” kategóriába esik. Nincs rá külön ember, ügynökségre nincs keret, a tulajdonos pedig este tízkor, fáradtan próbál kitalálni valamit a cég közösségi oldalára. Az eredmény jellemzően az, hogy hetekig nem történik semmi, aztán jön egy kapkodós poszt, és megint csend. Épp ezen a ponton hoz valódi változást a mesterséges intelligencia. Nem attól lesz egy kisvállalkozás marketingje jó, hogy AI-t használ, hanem attól, hogy a segítségével egyáltalán rendszeressé válik. Nézzük meg, hol segít a legtöbbet.

[BÖVEBBEN](#)

Az egyenlő bánásmód követelménye a munkajogban – Elméleti alapok, jogszabályi háttér és a jogalkalmazási gyakorlat kihívásai

A modern munkajog egyik legfontosabb, gerincét alkotó fundamentuma az egyenlő bánásmód követelménye. Ez az alapelv nem csupán erkölcsi parancs, hanem szigorú jogi kötelezettség is, amely a munkaviszony teljes életciklusát végigkíséri – a toborzástól és a kiválasztási folyamattól kezdve a mindennapi munkavégzésen és az előmenetelen át egészen a munkaviszony megszüntetéséig. Jelen szakcikk célja, hogy átfogó képet nyújtson az egyenlő bánásmód hazai szabályozási struktúrájáról, bemutassa a rendszerszintű dogmatikai alapokat, és gyakorlati jogeseteken keresztül szemléltesse a jogalkalmazás során felmerülő tipikus buktatókat és bizonyítási mechanizmusokat.

[BÖVEBBEN](#)

Miből lesz a Grade? – Munkakörelemzés és munkakörértékelés a bértranszparencia előtt

A leggyakoribb hiba, amit a szerkezet és a bársávok kialakításakor tapasztalunk, hogy a vezető a személyekről kezd el beszélni: ki mennyit keres most, ki mennyit szeretne, kit kell megtartani, kinek indokolt emelni, ki milyen teljesítményt nyújtott, akár arról is, hogy milyen a viselkedése. S bár ezek fontos kérdések, nem szabad összekeverni a személyes és személyekkel kapcsolatos tapasztalatokat azzal, hogy mi a célja a munkakörök vizsgálatának, hiszen ilyenkor nagyon hamar alkudozásba torkollhat az egyeztetetés.

[BÖVEBBEN](#)

Kedvezőbb feltételekkel érhető el a korábban bemutatott Nemzeti Bajnokok Hitelprogram

Korábban már bemutattuk a Nemzeti Bajnokok Hitelprogramot, amely a hazai kis- és középvállalkozások beruházásait segíti kamatmentes kölcsön és vissza nem térítendő támogatás kombinációjával. Most a módosított feltételeket vesszük sorra: nagyobb összeg igényelhető, több vállalkozás lehet jogosult, és az építési, telephely-fejlesztési munkák is nagyobb arányban szerepelhetnek a beruházásban. A változások 2026. március 27-én léptek hatályba. Az alábbi szakcikkben további pályázati lehetőségekről is tájékozódhatnak.

[BŐVEBBEN](#)

AI-ügynökök

– amikor a mesterséges intelligencia már nem csak válaszol

A generatív mesterséges intelligencia fejlődésének egyik meghatározó iránya, hogy az AI-rendszerek a kérdések megválaszolása és a tartalom-előállítás mellett egyre inkább több lépésből álló feladatok végrehajtására is képessé válnak. Ezt a változást jelzi az AI-ügynökök – vagy AI-agentek – megjelenése is. Míg a hagyományos AI-használat során a felhasználó jellemzően egy-egy feladatot ad a rendszernek, majd maga viszi tovább a munkafolyamatot, az AI-ügynök egy meghatározott cél érdekében több egymásra épülő műveletet is képes lehet megtervezni és végrehajtani. Mit jelent ez egy kisvállalkozás számára? Milyen feladatokra használható egy AI-ügynök?

[BŐVEBBEN](#)

Adómentes lehet az üzleti vacsora?

A reprezentáció adózása mindig is olyan terület volt, amely a vállalkozások működésében gyakran előkerül, mégis sok félreértés kapcsolódik hozzá. Egy üzleti ebéd vagy egy szakmai rendezvényhez kapcsolódó vendéglátás természetes része lehet az üzleti kapcsolattartásnak. Adózási szempontból azonban nem mindegy, hogy az ilyen költség milyen jogcímen merül fel, megfelelően dokumentálták-e, és teljesülnek-e az adómentesség feltételei. 2026-ban jelentős változás lépett életbe ezen a területen. Meghatározott feltételek mellett adómentessé vált az étteremben vagy cukrászdában nyújtott vendéglátás formájában adott reprezentációs juttatás.

[BŐVEBBEN](#)

Meddig terjed a munkáltató felelőssége munkabaleset esetén? – A Kúria döntésének tanulságai

A Kúria Mfv.IV.10.162/2021/4. számú döntésében egy szociális gondozó munkabalesetével kapcsolatban vizsgálta a munkáltató kártérítési felelősségét. A felperes szociális gondozó munkakörben dolgozott az alperesnél, és munkája során a gondozottakat a lakóhelyükön látta el. A munkavállaló a gondozási feladat ellátását követően, az ingatlan elhagyása során megcsúszott és elesett, amelynek következtében súlyos egészségkárosodást szenvedett. A munkavállaló ezt követően többek között elmaradt jövedelem, költségek, ápolási és gondozási költségek, háztartási kisegítő költsége, valamint sérelemdíj megfizetését követelte a munkáltatótól.

[BŐVEBBEN](#)

Elektromos járművek és tűzvédelem: milyen előírásoknak kell megfelelniük a cégeknek?

A kis- és középvállalkozások körében is egyre népszerűbb az elektromos járművek alkalmazása. A környezetvédelem mellett az előnyösebb fenntarthatósági és üzemeltetési költségek is komoly gazdasági és versenyelőnyt jelentenek. A kedvezőbb adózási feltételek, az alacsonyabb szervíz igény és az olcsóbb kilométerenkénti energiaköltségek révén a cégek jelentősen csökkenthetik a járműhasználattal kapcsolatos kiadásokat. Viszont az elektromos meghajtású járművek komoly tűz- és munkavédelmi kockázatokkal is járnak. Milyen előkészületeket és intézkedéseket kell megtennünk, illetve milyen jogszabályoknak kell megfelelnünk, ha elektromos járművet használunk?

[BŐVEBBEN](#)

Tényleg olcsóbb a hőszivattyús fűtés? – Tévhitek és valóság

A hőszivattyús rendszerek az elmúlt években a korszerű épületgépészet egyik leggyorsabban terjedő technológiájává váltak. Ennek oka, hogy megfelelő műszaki feltételek mellett jelentősen csökkenthető velük az épületek fosszilisenergia-felhasználása és az üzemeltetéshez kapcsolódó szén-dioxid-kibocsátás. A hőszivattyú azonban nem önmagában „energiatakarékos berendezés”: valós hatékonyságát az épület hőigénye, a hőforrás hőmérséklete, a szükséges fűtővíz-hőmérséklet, a hőleadó rendszer kialakítása, a szabályozás és az üzemeltetés együttesen határozza meg.

[BŐVEBBEN](#)

PPWR: kérdések és válaszok az új csomagolási rendeletről

Az EU által 2026. augusztus 12-től hatályba lépő új (EU) 2025/40 Csomagolási és Csomagolási Hulladék Szabályzat (PPWR) révén a vállalkozásoknak minden iparágban fel kell készülniük a csomagolási szabványok és gyakorlatok jelentős változásaira. Ennek kapcsán született szakkikk-sorozat negyedik részében kérdések-válaszok formájában kerülnek bemutatásra a teendők. Többek között szó esik a gyártók és importőrök felelősségéről, a csomagolások nyomon követhetőségéről és a megfelelést igazoló dokumentációról, valamint az egyszer használatos műanyag csomagolásokra vonatkozó korlátozásokról és tilalmakról.

[BŐVEBBEN](#)

Bokrok a kereszteződésben:

Hogyan veszélyezteti a benőtt növényzet a városi közlekedést?

A modern várostervezés egyik fontos célja a zöldfelületek növelése. A fásítás és a növénytelepítés számos környezeti előnnyel jár, a nem megfelelően elhelyezett vagy gondozott növényzet azonban közlekedésbiztonsági kockázatot is jelenthet, különösen akkor, ha korlátozza a kereszteződések beláthatóságát. A biztonságos közlekedés egyik alapfeltétele ugyanis a „látni és látszani” elv. A közlekedésmérnökök a kereszteződések biztonságát egy úgynevezett látóháromszög szabadon hagyásával biztosítják. Ez egy olyan térbeli terület, amelyen belül nem lehetnek a kilátást jelentősen akadályozó tárgyak, létesítmények vagy növényzet.

[BŐVEBBEN](#)

Tájékoztató a jövedéki termékek meghatározásáról

A jövedéki adóról szóló 2016. évi LXXVIII. törvény (Jöt.) alapvetően a jövedéki termékekre vonatkozik. A jövedéki termékek többsége mindenki számára ismert. A Jöt. előírása alapján a jövedéki termékek a következők: az energiatermék, a sör, a csendes és habzóbor, az egyéb csendes és habzó erjesztett ital, a köztes alkoholtermék, az alkoholtermék és a dohánygyártmány. A tájékoztatóban ezen termékkörökről részletes ismertetés olvasható. A jövedéki termékek köre az Európai Unióban azonos. Léteznek ugyanakkor olyan jövedéki termékek, melyekre – Uniós szabály szerint – a tagállamok eltérő szabályokat alkothatnak. Az ebből fakadó problémákat a NAV természetesen kezeli.

[BŐVEBBEN](#)

Hatalmas érdeklődés övezte a „Kamarai beszélgetések” legutóbbi alkalmát



Október 7-én folytatódott a Nógrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara „Kamarai beszélgetések” című rendezvénysorozata. Az eseményen bemutatkozott a Magyarországi Hangszórógyártó Kft., ezt követően pedig Dr. Lengyel László, a Pénzügykutató Zrt. elnök-vezérigazgatója tartott előadást.

A „Kamarai beszélgetések” mostani alkalmanak a Tarján Vendéglő és Rendezvényház adott otthont. Programunk ezúttal is szép számú érdeklődőt vonzott. A megjelenteket elsőként Dr. Tordai Péter, a Nógrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke köszöntötte.

Ezután Barta-Fodor Noémi, a Magyarországi Hangszórógyártó Kft. plant manager, vagyis gyárigazgatója mutatta be a salgótarjáni üzemet. A „Kamarai beszélgetések” sajátossága, hogy a rendezvény fő előadása mellett minden alkalommal egy-egy megyei vállalkozás is bemutatkozik.



A folytatásban a rendezvény meghívott vendége, Dr. Lengyel László, a Pénzügykutató Zrt. elnök-vezérigazgatója osztotta meg gondolatait a „Választások után a magyar társadalom és gazdaság helyzete, fejlesztési lehetőségek” című előadásában. Beszért többek között a nemzetközi környezetről, felidézte az Orbán-kormányok tevékenységét, majd kitért arra: milyen lehetőségei vannak az új kormányának és milyen kihívásokkal kell szembenéznie.

A „Kamarai beszélgetések” ezúttal is kiváló lehetőséget kínált arra, hogy a résztvevők aktuális kérdésekről halljanak, valamint ápolják szakmai kapcsolataikat.



Személyesen mutattuk be Kamaránk szolgáltatásait Szurdokpüspökiben



Helyi és környékbeli vállalkozók részvételével, jó hangulatú beszélgetéssel folytatódott október 8-án a Nógrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara „Kamarai Körút 2026” rendezvénysorozata. A szurdokpüspöki találkozó célja az volt, hogy a térség vállalkozói személyesen is megismerjék a kamara szolgáltatásait.

A rendezvényen a kamara munkatársai több területen is bemutatták, milyen segítséget nyújthat az NKIK a vállalkozásoknak. Szó esett a KAVOSZ-hoz és a Széchenyi Kártya Programhoz kapcsolódó finanszírozási lehetőségekről és az ügyintézésről, valamint a szakképzésbe és a duális képzésbe való vállalkozói bekapcsolódás lehetőségeiről. A résztvevők emellett a kézművesek számára elérhető bemutatkozási lehetőségekről és a vállalkozásfejlesztést segítő szolgáltatásokról is tájékoztatást kaptak.

A külkereskedelemben érintett vállalkozások számára a kamara exporttevékenységhez kapcsolódó segítségnyújtását is bemutatták, különösen az okmányokkal kapcsolatos ügyintézésre és hitelesítésre.

A beszélgetés során a résztvevők a vállalkozásokat érintő aktualitásokat is megvitatták. A visszajelzések alapján hasznosnak bizonyult a kamarai szolgáltatások

széles körének megismerése, hiszen a vállalkozók nem mindig tájékozódnak valamennyi elérhető lehetőségről. Többen pozitívan értékelték, hogy a személyes találkozón nemcsak a szolgáltatásokról hallhattak, hanem az azokat bemutató munkatársakat is megismerhették.



A „Kamarai Körút 2026” célja, hogy a kamara a térség önkormányzataival együttműködve, személyes találkozásokon keresztül hozza közelebb szolgáltatásait a helyi vállalkozásokhoz. A szurdokpüspöki alkalom is lehetőséget teremtett a közvetlen párbeszédre, a felmerülő kérdések tisztázására és az együttműködés erősítésére.

Fókuszban a pályaorientáció



Az elmúlt időszakban több pályaorientációs rendezvényre került sor Salgótarjánban, illetve Balassagyarmaton, melyekből a Nógrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara is tevékenyen kivette a részét hol szervezőként, hol pedig támogató közreműködőként.

SzakmaSzüret Balassagyarmaton

Izgalmas pályaorientációs programon vehettek részt a pályaválasztás előtt álló általános iskolások szeptember 30-án Balassagyarmaton. A SzakmaSzüretre mintegy 350, Nyugat-Nógrádból érkező diák látogatott el, akik többségének Balassagyarmatra jutását a Nógrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara segítette. A rendezvénynek a NVSzC Szondi György Technikum és Szakképző Iskola adott otthont, de bemutatkozott ott képzéseivel a város másik két szakképző intézménye, a NVSzC Szent-Györgyi Albert Technikum és az NVSzC Mikszáth Kálmán Technikum és Szakképző Iskola is.

A diákokat játékos, látványos és élményalapú programok várták: testközelből pillanthattak bele számos szakma mindennapjaiba, és maguk is kipróbálhattak különböző tevékenységeket. A résztvevő intézmények bemutatóin keresztül többek között az informatika, a szépművészet, a gépészet, az építőipar, a turizmus-vendéglátás, a kereskedelem, vagy éppen a rendszert világával is megismerkedhettek. A cél az volt, hogy a gyerekek saját tapasztalatokon keresztül fedezhessék fel, milyen lehetőségek rejlenek az egyes szakmákban.

Szakma Piactér a salgótarjáni pályaválasztási kiállításon

A pályaválasztás előtt álló általános iskolások számára rendeztek kiállítást október 13-án a salgótarjáni Városi Sportcsarnokban. A „Szakmára fel!” elnevezésű eseményen Nógrád megye középiskolái és szakképző intézményei mutatták be képzési kínálatukat, a fiatalok pedig testközelből ismerkedhettek meg a különböző szakmákkal. Az eseményen Kamaránk is ott volt.

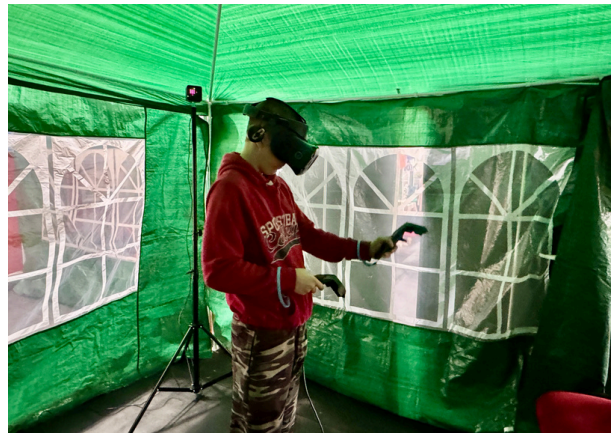




A rendezvény egyik kiemelt helyszíne a Nógrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara támogatásával megvalósuló Szakma piactér volt. Itt a résztvevő iskolák gyakorlati bemutatókkal és kipróbálható feladatokkal várták a diákokat. A fiatalok többek között a cukrász-, a fodrász-, vagy éppen a hegesztő szakmákhoz kapcsolódó tevékenységekbe is betekintést nyerhettek, így nemcsak információkat szerezhettek, hanem saját élményeket is gyűjthettek az egyes hivatásokról.



A kamara saját standdal is jelen volt a kiállításon, ahol a tanulók VR-szemüveg segítségével, virtuális környezetben ismerkedhettek meg különböző szakmákkal.



Szondi Garage Cup

A gépjármű-mechatronika szakma népszerűsítése érdekében rendezett versenyt általános iskolások számára a balassagyarmati Nógrád Megyei SZC Szondi György Technikum és Szakképző Iskola. Az I. Szondi Garage Cup-hoz támogató közreműködőként a Nógrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara is csatlakozott.

A megmérettetésen 11 négyfős csapat vett részt. A diákok három feladatban mérhették össze ügyességüket: lábbal hajtós gokartokkal versenyeztek, reflex-feladatot teljesítettek, valamint egy raliautón kellett kereket cserélniük.



A rendezvény játékos, élményalapú formában mutatta be a fiataloknak a gépjármű-mechatronikához kapcsolódó kihívásokat, ezzel is igyekezve felkelteni a pályaválasztás előtt álló általános iskolai korosztályt a szakma iránt.

Felkészítő képzés és ellenőrző teszt vizsgáztatók számára



Ágazati alapvizsga-elnökök és vizsgafelügyelők számára szervezett felkészítő képzést és ellenőrző október 13-án a Nógrád Megyei Kereskedelmi és Iparkamara.

A program célja az volt, hogy a résztvevők áttekinthessék a vizsgáztatáshoz kapcsolódó legfontosabb szabályokat, eljárásokat és gyakorlati tudnivalókat, naprakész információkra tegyenek szert, valamint felkészüljenek az ellenőrző teszt teljesítésére.

A képzést Dr. Soós László szakképzési szakértő tartotta. Előadásában a szakképzés aktuális jogszabályi hátterét, a vizsgáztatás eljárásrendi szabályait, valamint a vizsgák lebonyolításában közreműködő szakemberek feladatait foglalta össze.

A felkészítő előadást követően a résztvevők ellenőrző teszten adtak számot ismereteikről. Az ellenőrző teszt eredményes teljesítése a kamarai delegálás feltétele.



Hamarosan indul gyakorlati oktatói képzésünk

Az 50 órás, vizsgával záruló képzés azoknak a szakembereknek szól, akik vállalkozásukban vagy gazdálkodó szervezetnél szeretnék a duális szakképzésben résztvenni a tanulók gyakorlati oktatásában. A program pedagógiai, kommunikációs és kamarai adminisztrációs ismereteket is nyújt.

A hamarosan induló képzésére még lehet jelentkezni!

További információ és jelentkezés:

Baranyi Krisztina, mestervizsga- és gyakorlati oktatói referens

E-mail: baranyik@nkik.hu

Telefon: **+36 70 367 3633**

Új funkciókkal bővült a KAPTÁR, a kamarai KAPacitás megosztó adatTÁR

A KAPacitás megosztó adatTÁR, vagyis a KAPTÁR a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara mesterséges intelligenciával támogatott online üzleti partnerkereső platformja, amely segít összekapcsolni a keresleti és a kínálati oldalt. Célja, hogy megkönnyítse az új üzleti kapcsolatok kialakítását, valamint a szabad kapacitások és partnerkeresési lehetőségek láthatóvá tételét.

A kaptar.mkik.hu címen elérhető rendszerhez a vállalkozások díjmentesen csatlakozhatnak. A regisztrációt követően lehetőség nyílik a cégszűrésre és frissítésre, a szabad gyártási vagy szolgáltatási kapacitások feltöltésére, valamint partnerkeresési igények közzétételére. A platform segítségével a vállalkozások országos szinten is könnyebben megtalálhatják egymást. A KAPTÁR egyik kiemelkedő előnye, hogy mesterséges intelligencia támogatja a cégprofilok kialakítását. A rendszer a vállalkozások nyilvánosan elérhető weboldalain

található információk automatikus beemelésével segíti az adatok kitöltését, emellett egy AI-alapú chatbot is támogatja a felhasználókat a megfelelő üzleti partnerek és együttműködési lehetőségek felkutatásában.

A platformon kizárólag kamarai munkatársak által ellenőrzött és jóváhagyott adatok jelennek meg, ami növeli a rendszer megbízhatóságát és a vállalkozások közötti bizalmat.

A KAPTÁR legújabb fejlesztései közvetlenül a gyakorlati használatot támogatják. Az üzleti platform Közvetlen üzenetküldési funkcióval, magyar és angol nyelvű felülettel, valamint mobilnézetrel bővült a közelmúltban.

A rendszer hozzájárulhat a hazai ellátási láncok erősödéséhez, valamint a vállalkozások gazdasági turbulenciákkal szembeni ellenálló képességének növeléséhez.

A kezdeményezés különösen aktuális a jelenlegi gazdasági környezetben, amikor számos kis- és középvállalkozás rendelkezik kihasználatlan kapacitásokkal, miközben a nagyvállalatok hazai beszállítókat keresnek.

Utóbbiak miatt hívta életre a Nógrád Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara is saját platformját, a cegeknograd.hu felületet, melynek működtetésével is igyekszünk segíteni a térségi vállalkozások kapcsolatépítését és láthatóságát. Az oldalon jelenleg több mint 550 nógrádi cég adatai találhatók meg, a folyamatosan bővülő adatbázisba pedig **továbbra is várjuk a vállalkozások regisztrációját!**



KAPTÁR
A KAMARA IPARI KAPACITÁS MEGOSZTÓ ADATTÁRA

Találd meg a KapaciTársad!

AI-alapú partnerkeresés vállalkozásoknak

Megbízható üzleti partnerek | Szabad kapacitások megosztása | Erősebb hazai ellátási láncok



IMPRESSZUM

Kiadvány neve: Kamarai Szakmai Szemle

A Nógrád Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara online kiadványa
I. évfolyam 5. szám

Felelős kiadó: dr. Tordai Péter, NKIK elnök

Szerkesztés: Kiss Brigitta

Készült a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara Vállalkozásfejlesztési Projektjének megbízásából, Magyarország Kormányának támogatásával.